

Yritysmyyntiprosessi



Valmistelu

1

Luopumispäätös
Mitä myyt?

2

Laita yritys
myyntikuntoon

3

Määrittele
pyyntihinta

4

Markkinointi ja myynti-
suunnitelma sekä materiaalit



Kontaktointi ja tapaamiset

5

Kartoita ja ole yhteydessä
potentiaalisiin ostajiin

6

Tee
salassapitosopimus

7

Yritysesittely
ja neuvottelut



Toteutusvaihe

8

Aiesopimus / Keskeisistä
ehdoista sopiminen

9

Yrityksen keskeisten asiakirjojen
kerääminen ja läpikäynti

10

Kauppakirja ja muut kauppaan
liittyvät sopimukset

11

Allekirjoitus ja
kaupan täytäntöönpano

KÄYTÄ ASIAANTUNTIJA-APUA